

# Reporte de Pre-Calificación

## Respuestas de Screening

¿Tienes experiencia mínima de 6 meses en ventas de electro, telefonía u otros?

Respuesta: SI (Estado: approved)

¿Tienes disponibilidad para trabajar en horario de apertura a cierre (9am a 9pm referencial, con 2 horas de refrigerio) de lunes a domingo con 1 día de descanso?

Respuesta: SI (Estado: approved)

¿Te sentirías cómodo/a realizando trabajo de campo, esto implica visita a clientes, y comercios, volanteo, etc.?

Respuesta: SI (Estado: approved)

¿Estas dispuesto a ganar un sueldo en base a comisiones por ventas al crédito, contado, adicional garantías, seguros y servicios, entre otros, un sueldo que puede ser incremental según tus ventas?

Respuesta: SI (Estado: approved)

En caso estés cursando estudios

Respuesta: NO\_ESTUDIO (Estado: approved)

¿Has trabajado anteriormente en Grupo EFE, en qué unidad de negocio?

Respuesta: LA\_CURACAO (Estado: approved)

## Evaluación por Rúbricas

Código	Puntaje	Comentarios
COA	6	Respuesta aceptó retroalimentación: mencionó que debía mejorar y aplicó descuentos y manejo de objeciones.
CUR	7	Hace preguntas básicas para entender la necesidad del cliente (producto, plazo, funciones).
DRV	5	Mostró alcance parcial de metas: meta mensual S/14,000, logró S/8,000.
COM	6	Se comunica con claridad mínima; entrega información relevante (precio, plazo, garantía).
EMP	6	Detectó la señal emocional del cliente (enojo por monto) y usó la garantía como respuesta efectiva.
RES	6	Alcanzó S/8,000 cuando la meta era S/14,000; reconoció necesidad de mejorar pero no detalló acciones de resiliencia.
DNA	7	Demostó habilidades de persuasión y cierre (ofreció descuento, bajó interés, destacó garantía).
FIT	8	Muestra valores alineados: honestidad y disposición a mejorar.

## Resultado Final

Etapas: Rejected - Estado: Failed